



WICK HILL



PRESSEMITTEILUNG

Gut geschult ist halb gewonnen

Wick Hill bietet Kaspersky-Schulungen zum Sonderpreis

Hamburg, 11.08.09 - Wick Hill vermittelt seinen Partnern mehr als nur theoretisches Wissen und bietet sowohl im eigenen Schulungszentrum als auch bei Projekttrainings vor Ort, verschiedene zertifizierte und flexible Schulungsangebote. Insbesondere Teilnehmer, die sich für Kaspersky-Trainings interessieren, profitieren seit August von verbilligten Teilnahmegebühren.

Auch während der Sommerpause und im Frühherbst können bei Wick Hill verschiedene Veranstaltungen der Hersteller WatchGuard, Fortinet und Kaspersky besucht werden. Die Mehrzahl der Schulungsangebote wendet sich vorwiegend an Netzwerkadministratoren sowie Netzwerktechniker. Hierbei besteht die Möglichkeit Produktdetails genau kennenzulernen, um die Zertifizierungsanforderungen der einzelnen Hersteller zu erfüllen und dem Kunden echten Mehrwert zu liefern.

Umfangreiches Kaspersky-Training zum kleinen Preis

Speziell Interessenten, die an zweitägigen Kaspersky-Trainings teilnehmen möchten, profitieren neuerdings von verbilligten Schulungsangeboten des Value Added Distributors. „Seit August sind wir in der Lage unseren bisherigen Preis von 699.- Euro auf 499.-Euro, inklusive einer Hotelübernachtung in Hamburg, zu senken“, freut sich Helge Scherff, Vertriebsleiter bei Wick Hill. „Damit tragen wir unserer bereits siebenjährigen und erfolgreichen Partnerschaft mit Kaspersky Rechnung und freuen uns auf die Teilnehmer, die von unserem Angebot profitieren möchten.“ Neben der Installation und Integration der Kaspersky "Open Space Security", lernen die Teilnehmer auch erste Features der Kaspersky 8.0-Version kennen.

Wick Hill
Kommunikationstechnik GmbH
Hammerbrookstraße 90
D-20097 Hamburg

T: +49 (0) 40 23 73 01-0
F: +49 (0) 40 23 73 01-80
eMail: info@wickhill.de
www: wickhill.de

Geschäftsführer: Kenneth Ward
Handelsregister: Hamburg B53548
Wick Hill Group plc.: Wick Hill Limited (Woking) und
Wick Hill Kommunikationstechnik GmbH (Hamburg)

Gezielter Lernerfolg in moderner Umgebung

„Im Rahmen der Seminare lernen die Anwender alles Wissenswerte über Management und Reporting der erworbenen Lösungen“, erklärt Scherff. „Um einen größtmöglichen Lernerfolg zu gewährleisten, stellt Wick Hill ein ausgefeiltes Komplettpaket zur Verfügung, das sich vom Schulungsmaterial, modernster technischer Ausstattung bis zum Trainer erstreckt.“ Da die meisten Kursunterlagen auf Englisch abgefasst sind, sollten gewisse Sprachkenntnisse der Teilnehmer vorhanden sein.

Geschulte Reseller erhalten erweiterten Mehrwert

Teilnehmer, die einen Zertifizierungstest ablegen, profitieren nicht nur von detailliertem technischem Know-how, sondern auch von einem erweiterten Partnerstatus bei Wick Hill.

„Wir bieten unseren zertifizierten Kunden einerseits umfangreiches Wissen sowie zusätzliche Verkaufsargumente zu Produkten, andererseits erhalten sie auch höhere Rabatte“, so Scherff.

Die unterschiedlichen Zertifizierungstests finden in deutscher Sprache statt. Flankierend zu seinen Schulungsangeboten offeriert der Value Added Distributor auch herstellerbezogene Workshops zum „richtigen Verkaufen“. In Kombination mit Produktschulungen soll Resellern so echter Mehrwert garantiert werden. Zudem besteht auch die Möglichkeit zur Teilnahme an unterschiedlichen Webinaren. Eine aktuelle Übersicht dazu findet sich auch unter www.wickhill.de/training/webinare.php

Aktuelle Schulungstermine:

18. bis 19. August – Fortinet-Training

Integration von FortiGate UTM Security Appliances in bereits existierende Firmenumgebungen

19. bis 20. August – Kaspersky-Training

Installation und Integration der Kaspersky “Open Space Security“, (AdminKit, Workstation & File Server)

31. August bis 02. September – Fortinet-Training

Integration von FortiGate UTM Security Appliances in bereits existierende Firmenumgebungen

07. bis 09. September – WatchGuard-Training

Installation und Integration einer WatchGuard Firewall in WAN/LAN-Umgebungen

24. bis 25. September – Kaspersky-Training

Installation und Integration der Kaspersky "Open Space Security", (AdminKit, Workstation & File Server)

05. bis 07. Oktober – WatchGuard-Training

Installation und Integration einer WatchGuard Firewall in WAN/LAN-Umgebungen

08. bis 09. Oktober – Kaspersky-Training

Installation und Integration der Kaspersky "Open Space Security", (AdminKit, Workstation & File Server)

19 bis 20. Oktober – Fortinet-Training

Integration von FortiGate UTM Security Appliances in bereits existierende Firmenumgebungen

29. bis 30. Oktober – Kaspersky-Training

Installation und Integration der Kaspersky "Open Space Security", (AdminKit, Workstation & File Server)

02. bis 04. November – WatchGuard-Training

Installation und Integration einer WatchGuard Firewall in WAN/LAN-Umgebungen

16. bis 17. November – Fortinet-Training

Integration von FortiGate UTM Security Appliances in bereits existierende Firmenumgebungen

16. bis 17. November – Kaspersky-Training

Installation und Integration der Kaspersky "Open Space Security", (AdminKit, Workstation & File Server)

23. bis 25. November – Fortinet-Training

Integration von FortiGate UTM Security Appliances in bereits existierende Firmenumgebungen

30. November bis 2. Dezember – WatchGuard-Training

Installation und Integration einer WatchGuard Firewall in WAN/LAN-Umgebungen



03. bis 04. Dezember – Kaspersky-Training

Installation und Integration der Kaspersky "Open Space Security", (AdminKit, Workstation & File Server)

07. bis 08. Dezember – Fortinet-Training

Integration von FortiGate UTM Security Appliances in bereits existierende Firmenumgebungen

09. bis 11. Dezember – Fortinet Training

Integration von FortiGate UTM Security Appliances in bereits existierende Firmenumgebungen

Über Wick Hill:

Wick Hill ist auf den Vertrieb von sicheren Infrastruktur-Lösungen für E-Business-Anwendungen spezialisiert. Als Value Added Distributor (VAD) bietet das Unternehmen Lösungen für Internetsicherheit, Web-Management und Internetzugang. Durch die Zusammenarbeit mit internationalen Partnern kann Wick Hill Produkte von führenden Herstellern anbieten, die einfach zu bedienen sind. Professioneller Kundenservice, Unterstützung bei der Implementierung der Produkte sowie fachlich qualifizierte Schulungen und technischer Support runden das Angebot ab. Bei der Auswahl der Hersteller und Produkte legt Wick Hill großen Wert darauf, dass die Lösungen den Fachhandelspartnern echte Geschäftsvorteile und eine gute Kapitalrendite bieten. Weitere Informationen finden Sie unter www.wickhill.de.

Pressekontakt

Wick Hill Kommunikationstechnik GmbH
Sascha Nuszkowski
T: 040 / 23 73 01-48
eMail: sn@wickhill.de

Waggener Edstrom Worldwide
Stephan Wild
T: 089 / 62 81 75-33
eMail: swild@waggeneredstrom.com