

## PRESSEMITTEILUNG

Diskussionsrunde und Reseller-Schulung

### **Wick Hill und Upsite laden zum Cooling Science Roundtable nach Frankfurt ein**

Hamburg, 24.09.2009 - **Der Value Added Distributor Wick Hill und der Airflow Management Experte Upsite laden am 5. und 6. Oktober interessiertes Fachpublikum und Reseller zu einem zweitägigen Seminar rund um das Thema Serverraumoptimierung nach Frankfurt ein.**

Aktuelle Studienergebnisse von Computer World zeigen klar auf, dass mehr als die Hälfte befragter Rechenzentren im laufenden Geschäftsjahr Budgetkürzungen hinnehmen müssen – und das bei nach wie vor gleichbleibenden Leistungsanforderungen. Die Verantwortlichen sehen sich daher enormem Druck ausgesetzt. Insbesondere der sparsame Umgang mit Energien ist ein gravierender Kostenaspekt. Dabei mangelt es vielen Betreibern am notwendigen Know-how, Energiekosten effizient zu managen.

Aus diesem Grund laden Wick Hill und Upsite am 5. Oktober zur Teilnahme am Cooling Science Roundtable nach Frankfurt ein. „Ziel der Veranstaltung ist es, gemeinsam mit Leitern von Rechenzentren über Real-Life-Optimierungslösungen zu diskutieren, die die Zuverlässigkeit und Leistungsfähigkeit durch eine verbesserte Steuerung der Luftführung erhöhen“, erklärt Helge Scherff, Vertriebsleiter bei Wick Hill in Hamburg. „Schwerpunktthemen sind auch Best Practices, die heute bereits zur Verfügung stehen und mit denen sich auch zukünftig Energiekosten drastisch senken lassen“, ergänzt Lars Strong, Chefsingenieur bei Upsite Technology. Unter seiner Leitung werden beim anstehenden Roundtable die wichtigsten Themen aus den Bereichen Stromversorgung und Kühlung diskutiert.

Dr. Georgios Rimikis, Manager Solutions Strategy bei Hitachi Data Systems wird einen Gastvortrag zum Thema „Sinnvolle Strategiekonzepte für grüne Rechenzentren“ halten und dabei das Delta zwischen Anspruch und Wirklichkeit erörtern.

#### **Upsite Zertifizierungstests für Reseller**

Am 6. Oktober haben Reseller die Möglichkeit am Upsite Services-Zertifizierungsseminar teilzunehmen. In diesem Training lernen Channel-Partner von Wick Hill, wissenschaftliche Best Practices zur Luftsteuerung in Rechnerräumen kennen. Auf diese Art und Weise sind sie bestens vorbereitet, Kunden aufzuzeigen wie Kühlungsinfrastruktur optimiert, die Zuverlässigkeit des IT-Equipments erhöht und Energiekosten gesenkt werden können.

Darüberhinaus werden den Teilnehmern Methoden zur Identifikation von Luftfluss-Problemen beigebracht und sie bekommen Upsite-zertifizierte Werkzeuge zur Situationsbewertung im Rechenzentrum an die Hand. Praxisübungen in einem laufenden Rechenzentrum vertiefen das Verständnis der Identifizierungs- und Behebungskonzepte. Die Teilnehmer erlernen zudem die Umsetzung von Best Practices mit bewährten Methoden. Daneben werden erfolgreiche Strategien diskutiert, wie Endkunden das Thema Luftflussanalyse im Rechenzentrum effizient vermittelt werden kann.

In einem weiteren Gastvortrag referiert Dr. Rimikis von Hitachi Data Systems einerseits über sinnvolle Strategiekonzepte für grüne Rechenzentren und gibt andererseits Einblicke in das Channel-Programm von Hitachi Data Systems.

„In einer hart umkämpften Marktsituation versuchen engagierte Reseller, sich noch deutlicher von der Masse abzuheben als zuvor. Kluge Unternehmen wissen, dass Mehrwertdienste der Schlüssel zur Steigerung der Verkaufszahlen sein können. Da immer mehr Kunden vor einer Kauf-



entscheidung ihren Reseller als Berater konsultieren, sind geschulte Channelpartner klar im Vorteil“, schließt Helge Scherff.

Weitere Informationen und die Möglichkeit zur telefonischen Anmeldung erhalten Interessierte unter: 040 – 23 73 01-0 oder per eMail an [info@wickhill.de](mailto:info@wickhill.de)

#### **Über Wick Hill:**

Wick Hill ist auf den Vertrieb von sicheren Infrastruktur-Lösungen für E-Business-Anwendungen spezialisiert. Als Value Added Distributor (VAD) bietet das Unternehmen Lösungen für Internetsicherheit, Web-Management und Internetzugang. Durch die Zusammenarbeit mit internationalen Partnern kann Wick Hill Produkte von führenden Herstellern anbieten, die einfach zu bedienen sind. Professioneller Kundenservice, Unterstützung bei der Implementierung der Produkte sowie fachlich qualifizierte Schulungen und technischer Support runden das Angebot ab. Bei der Auswahl der Hersteller und Produkte legt Wick Hill großen Wert darauf, dass die Lösungen den Fachhandelspartnern echte Geschäftsvorteile und eine gute Kapitalrendite bieten. Weitere Informationen finden Sie unter [www.wickhill.de](http://www.wickhill.de).

#### **Pressekontakt**

Wick Hill Kommunikationstechnik GmbH  
Sascha Nuskowski  
Tel.: 040/ 23 73 01-48  
[sn@wickhill.de](mailto:sn@wickhill.de)

Waggener Edstrom Worldwide  
Stephan Wild  
Tel.: 089/ 62 81 75-33  
[swild@waggeneredstrom.com](mailto:swild@waggeneredstrom.com)

**Wick Hill**  
Kommunikationstechnik GmbH  
Hammerbrookstraße 90  
D-20097 Hamburg

**T:** +49 (0) 40 23 73 01-0  
**F:** +49 (0) 40 23 73 01-80  
**eMail:** [info@wickhill.de](mailto:info@wickhill.de)  
**www:** [www.wickhill.de](http://www.wickhill.de)

Geschäftsführer: Kenneth Ward  
Handelsregister: Hamburg B53548  
Wick Hill Group plc.: Wick Hill Limited (Woking) und  
Wick Hill Kommunikationstechnik GmbH (Hamburg)