

## Pressemitteilung

### **Thales und Wick Hill beschließen Distributionspartnerschaft** ***Wick Hill vertreibt das gesamte Thales eSecurity-Portfolio im deutschen Markt***

Frankfurt am Main, 31.08.2009 - Thales, ein führendes Unternehmen für Informations- und Kommunikationssicherheit, gibt die Unterzeichnung des Distributionsvertrages mit Wick Hill, einem der führenden auf Security spezialisierten Value Added Distributoren bekannt. Thales hat eine vierzigjährige Erfahrung beim Schutz vertraulicher Daten, von simplen sensiblen Daten bis hin zu Top-Secret-Daten, sowie ein umfassendes Portfolio von Sicherheitsprodukten und -services, das Netzwerk- und Anwendungssicherheit sowie sichere Telekommunikationsdienste einschließt. Angesichts stetig neuer Schlagzeilen zum Thema Betrug, Datendiebstahl und anderen Sicherheitslücken verlangen heute Kunden nach einer leistungsstarken und ausfallsicheren Verschlüsselungsinfrastruktur.

*"Mit Thales nehmen wir den Marktführer für Hardware Security Module in unser Portfolio auf. Wir bleiben damit unserer Linie treu, Best-of-Breed-Lösungen anzubieten",* erklärt Helge Scherff, Vertriebsleiter bei Wick Hill in Hamburg. *"Die HSMS der nCipher-Reihe, Thales nShield und Thales netHSM, sind nach dem Common Criteria Evaluation Assurance Level (EAL) 4+ zertifiziert und entsprechen somit auch den Anforderungen des BSI IT-Grundschutzes. Unsere Händler haben damit die Möglichkeit, ihren Kunden zertifizierte State-of the Art Security-Lösungen anzubieten."*

Wick Hill vertreibt neben den HSMS das gesamte Portfolio der Thales eSecurity Division. Diese umfasst die Bereiche Database Encryption, Identity Management, Payment-Sicherheit, Authentication, Key Management und Layer 2- / IP Layer 3-Lösungen.

Die einmalige Marktposition von Thales basiert auf seinem durchgehenden Sicherheitsangebot, das die komplette Wertschöpfungskette im Sicherheitsbereich abdeckt.



Dieses umfassende Angebot umfasst Architekturdesign, Entwicklung von Sicherheits- und Verschlüsselungsprodukten, Evaluierung und Zertifizierungsvorbereitung sowie Managementdienste.

*"Wir freuen uns sehr auf die Zusammenarbeit mit Wick Hill. Um der steigenden Nachfrage nach unseren Thales-Sicherheitslösungen entsprechen zu können, mussten wir die bestehenden Vertriebsstrukturen um einen leistungsstarken Distributionspartner erweitern",* erklärt Axel Hauer, Sales Director Central & Eastern Europe bei Thales. *"Mit Wick Hill haben wir einen Partner, der auf den Security-Bereich spezialisiert ist und sowohl über die Infrastruktur als auch über das Know-how verfügt, das wir brauchen."*

### **Über THALES – nCipher**

Thales ist ein international führender Elektronik- und Systemkonzern, der die Luftfahrt-, Verteidigungs- und Sicherheitsmärkte weltweit bedient. Die Spitzentechnologie von Thales wird durch 22.500 Entwicklungsingenieure gestützt, die eine in ganz Europa unübertroffene Leistungsfähigkeit bei Entwicklung und Einsatz von erprobten und unternehmensrelevanten Informationssystemen bieten. Dazu entwickeln die zivilen und militärischen Abteilungen des Konzerns gemeinsam und teilen die Grundagentechnologien, um ein gemeinsames Ziel zu erreichen: die Sicherheit von Personen, Besitz und Nationen. Der Konzern begründet sein Wachstum auf seiner einzigartig vielfältigen Strategie mit bewährten Partnerschaften mit nationalen Kunden und Marktteilnehmern und gleichzeitig seiner weltweiten Erfahrung bei der Technologie- und Unternehmensentwicklung. Thales beschäftigt 68.000 Personen in 50 Ländern bei einem Umsatz von 12,3 Mrd. € im Jahr 2008. [www.thalesgroup.com](http://www.thalesgroup.com).

### **Über Wick Hill**

Wick Hill ist auf den Vertrieb von sicheren Infrastruktur-Lösungen für E-Business-Anwendungen spezialisiert. Als Value Added Distributor (VAD) bietet das Unternehmen Lösungen für Internetsicherheit, Web-Management und Internetzugang. Durch die Zusammenarbeit mit internationalen Partnern kann Wick Hill Produkte von führenden Herstellern anbieten, die einfach zu bedienen sind. Professioneller Kundenservice, Unterstützung bei der Implementierung der Produkte sowie fachlich qualifizierte Schulungen und technischer Support runden das Angebot ab. Bei der Auswahl der Hersteller und Produkte legt Wick Hill großen Wert darauf, dass die Lösungen den Fachhandelspartnern echte Geschäftsvorteile und eine gute Kapitalrendite bieten. Weitere Informationen finden sich unter [www.wickhill.de](http://www.wickhill.de).

### **Pressekontakt**

Wick Hill Kommunikationstechnik GmbH  
Sascha Nuszkowski  
Tel.: 040/23 73 01-48  
[sn@wickhill.de](mailto:sn@wickhill.de)

Waggener Edstrom Worldwide  
Stephan Wild  
Tel.: 089/62 81 75-33  
[swild@waggeneredstrom.com](mailto:swild@waggeneredstrom.com)

**Wick Hill**  
Kommunikationstechnik GmbH  
Hammerbrookstraße 90  
D-20097 Hamburg

**T:** +49 (0) 40 23 73 01-0  
**F:** +49 (0) 40 23 73 01-80  
**eMail:** [info@wickhill.de](mailto:info@wickhill.de)  
**www:** [www.wickhill.de](http://www.wickhill.de)

Geschäftsführer: Kenneth Ward  
Handelsregister: Hamburg B53548  
Wick Hill Group plc.: Wick Hill Limited (Working) und  
Wick Hill Kommunikationstechnik GmbH (Hamburg)